

# CADASTRAMENTO DE REVENDEDORES



# PROCESSO DE CADASTRO DO REVENDEDOR

Assinatura  
do contrato

Fazer download,  
imprimir, assinar e  
reconhecer firma.

Manifestação  
de interesse

Preenchimento de  
formulário disponível  
na página do “seja um  
revendedor” sendo  
obrigatório anexar o  
contrato assinado.

Certificação

Realizar os cursos,  
cumprir as etapas de  
certificação previstas  
no contrato e ser  
aprovado na simulação.

Autorização  
para revenda

Seu nome será incluído no  
site como revendedor  
autorizado. Você receberá  
acesso a uma pasta  
contendo os materiais  
publicitários e será incluído  
em um grupo onde a  
equipe de marketing envia  
as artes gráficas.

Para acessar material e formulário, acessar: <https://www.evop.com.br/sejaumrevendedor>

# REMUNERAÇÃO

- O Revendedor terá acesso a desconto exclusivo para as taxas de adesão do EVOP. São basicamente dois produtos:
  - Evop Engenharia
  - Evop Engenharia + Gestão
- Os valores dos produtos e serviços da loja oficial podem ser visualizados no link: <https://evop.com.br/loja-evop/>
  - Afim de preservar os preceitos éticos, não se deve elaborar propostas com valor superior ao da loja oficial
- Os valores dos produtos e serviços para o revendedor estão disponíveis no link: <https://evop.com.br/loja-evop-revenda/>
  - Comparando os preços entre a loja oficial e a loja de revenda é possível verificar o desconto concedido para os revendedores.
- Assim como determina o contrato, só é permitida a revenda de licenças de uso, representados pelos valores de adesão na loja on-line, as mensalidades são referentes a taxa de manutenção do sistema e da hospedagem em nuvem e não são passíveis e revenda.

## DA POSSIBILIDADE DE PRESTAR CONSULTORIA

- Todos os revendedores podem e até é recomendado oferecer o serviço de consultoria / treinamento de implantação do sistema. O Evop fornece esse serviço baseado em horas, cujo valor pode ser consultado em <https://evop.com.br/loja-evop/>
- Cada revendedor poderá apresentar, junto as propostas, um pacote de consultoria / treinamento. Não há qualquer regra estabelecida pelo EVOP de quanto e como se deve cobrar por esse serviço, ficando isto a cargo do próprio revendedor.

## DA CERTIFICAÇÃO

- Após assinatura do contrato e manifestação de interesse, o candidato deverá fazer os cursos que estão em nosso site através do link: [evop.com.br/cursos/](http://evop.com.br/cursos/)
- Será exigido do candidato à revenda o rendimento de no mínimo 70% do curso, a qual será utilizado como parâmetro as atividades de cada aula.
- O candidato deverá se ambientar com a loja on-line (oficial e de revenda)
- Após concluir os cursos, assim que considerar que esteja apto e dentro do prazo contratual, 60 dias da assinatura do contrato, deverá solicitar através do e-mail [evop@evop.com.br](mailto:evop@evop.com.br) o agendamento de uma data para realização da simulação.

# CONTEÚDO QUE SERÁ EXIGIDO NA SIMULAÇÃO

Serão exigidos durante a simulação demonstrar conhecimento dos seguintes tópicos

- **Base própria**
  - Cadastro de insumos
  - Cadastro composições
  - Unidades de medida
  - Atualização de preços
- **Base de referência**
  - Importação de uma publicação SICRO e uma SINAPI
- **Orçamento**
  - Inserção, manipulação e edição de capítulos, composições e insumos
  - Processos
  - Inserção de composições de referencia e da base própria
  - Lista de insumos e serviços
  - Substituição por similaridade e equalização de encargos
  - Elaboração de um cronograma
  - Emissão dos relatórios
- **Acompanhamento**
  - Criar obra/centro de custo
  - Medição física
  - Criar contrato, aditivo e medição de contrato
- Criar adiantamento de medição / faturamento direto no financeiro
- Gerar financeiro da medição descontando adiantamento e inserindo impostos retidos.
- **Compras**
  - Requisição / Cotação / AF
  - Recebimento de AF
  - Diferenças contas previstas e confirmadas
- **Financeiro**
  - Criação e pesquisa de contas
  - Emissão de relatório
  - Espécie financeira e plano de contas
  - Conciliação bancária
  - Dashboard e relatórios
- **Estoque**
  - Transferência de estoque
  - Relatórios do estoque
- **Apropriação**
  - Diferença custo direto e indireto
  - Qt retirada e devolvida
- **RH**
  - Apontamento de horas
  - Lançamento da folha e adiantamento
  - Rateio dos itens no estoque
- **Empreendimentos**
  - Cadastrar empreendimento com 2 unidades
  - Cadastrar a venda com vinculação do financeiro
- **Resumo de obras**
  - Explicar todas as informações exibidas na tela.
  - Análise de valor agregado
- **Geral**
  - Como funciona a loja on line
  - Como concretizar a venda e proceder a liberação da licença
  - Apresentar uma proposta de preço de venda conforme modelo
  - Como funciona a implantação / instalação
  - Diferença hospedagem em nuvem e local
- **Tempo final para esclarecimento de dúvidas**

## ORIENTAÇÕES PARA PROPOSTAS E CASOS ESPECIAIS

- Propostas para grandes clientes são casos especiais tratados individualmente
- Para clientes individuais os valores de referência são os da loja on-line. Podendo o revendedor conceder desconto a seu critério.
- Os valores referentes as licenças de uso são pagas pelo cliente diretamente aos revendedores sem envolvimento do EVOP.
- O modelo de proposta esta disponível no site: <https://evop.com.br/loja-evop-revenda/>
- Após qualquer venda, o revendedor deve fazer a solicitação de liberação de licença que também esta disponível no link: <https://evop.com.br/loja-evop-revenda/>

# DÚVIDAS

E-mail:

[evop@evop.com.br](mailto:evop@evop.com.br)

Link para conversar no Whatsapp

<https://api.whatsapp.com/send?phone=5567999270106>